



MECAPHI

&

GRUPE  
LORMEDO

## I-Deal Development conseille le groupe MECAPHI dans son rapprochement avec le groupe LORMEDO

Fondé par **Philippe Mallet** en 2003, **MECAPHI** est une holding industrielle qui a pour vocation de prendre des prises de participations majoritaires en capitalisant sur l'expérience et l'expertise de son dirigeant dans la gestion de PME/ETI et générer des synergies entre les structures.

Né en 1986 d'une aventure entrepreneuriale familiale, **LORMEDO** est un groupe industriel spécialisé dans le travail des métaux en feuilles et en bobine basé dans les Vosges. La complémentarité des procédés que maîtrise le groupe **LORMEDO** leur permet de se positionner dans la chaîne de valeur en proposant un large panel d'offres : Tôlerie, emboutissage, soudure robotisée et manuelle, montage et assemblage.

L'équipe d'**I-Deal Development** a accompagné de manière exclusive le dirigeant du groupe **MECAPHI**, **Philippe Mallet**, dans l'acquisition du groupe **LORMEDO**.

Cette opération constitue une source de diversification pour le groupe industriel **MECAPHI** de par le positionnement du groupe **LORMEDO** sur les industries électrique, automobile et du bâtiment. Enfin, l'ADN entrepreneuriale et la vision insufflée au sein du groupe **LORMEDO** sont très similaires à l'approche industrielle et managériale de **Philippe Mallet**, cette complémentarité de culture d'entreprise et de savoir-faire dans l'univers du travail des métaux renforceront l'assise des deux groupes.

**« I-Deal Development m'accompagne depuis plusieurs années dans mon projet industriel. Les équipes sont centrées sur le résultat, et fidèles aux valeurs de confiance et de compréhension indispensables à l'entrepreneur. Cela permet de finaliser des dossiers complexes, et de travailler en parallèle sur le moyen terme. Je remercie l'équipe d'I-Deal Development pour toute l'implication et les compétences déployées pour aboutir à la signature. Je suis persuadé que le partenariat ainsi créé s'inscrira dans la durée. »** Philippe Mallet, PDG de MECAPHI.

### *A propos d'I-Deal Development :*

Fondé en 2005 : Avec une forte expérience des opérations de rapprochement, I-Deal Development se positionne comme un acteur à forte valeur ajoutée dans l'accompagnement des PME/ETI à des étapes clés de leur développement. Le cabinet intervient dans des structures actionnariales complexes (fonds d'investissement, contextes familiaux...) autour de deux lignes métier : le conseil en stratégie ; et dans tous types d'opérations de haut de bilan (cession, acquisition, augmentation de Capital, ...) permettant à l'entreprise de franchir des étapes clés de croissance.



**Irvinn Aubert**

Directeur Associé



**Victorien Nicolas**

Chargé d'Affaires