



&



I-Deal Development conseille le groupe familial Parthena Consultant dans l'acquisition de la société INGSOFT

Le **Groupe Parthena Consultant** est une société de **conseil** sur le marché de la **digitalisation des processus financiers, opérationnels, RH** au sein des PME et ETI. Spécialisé dans le secteur d'activité du conseil en systèmes et logiciels informatiques, le Groupe Parthena Consultant accompagne depuis plus de 30 ans ses clients sur leur choix de solutions innovantes afin de répondre à leurs enjeux métiers et technologiques d'aujourd'hui et de demain.

L'entreprise et ses 200 collaborateurs réalisent 34 millions d'euros de chiffre d'affaires sur l'année 2023.

Depuis plus de 17 ans, la société **INGSOFT** est spécialisée dans le **conseil et l'intégration des solutions de gestion** au sein des PME. La société est agréée Partenaire Sage 100 et Sage 1000 en Hotline et Développements Sur Mesure.

Elle propose à ses clients l'ensemble des prestations d'accompagnement et d'hébergement ainsi que des contrats d'infogérance. La société connaît une pleine croissance.

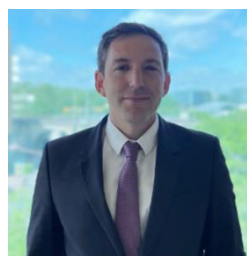
Ce rapprochement permettra à Parthena Consultant **de renforcer son expertise Sage 100&1000, sa couverture géographique**, et de faire de ce groupe familiale un acteur incontournable au niveau national dans le secteur des logiciels de Gestion et SIRH.

« L'accompagnement et l'implication d'I-Deal Development dans cette opération ne fait que concrétiser le partenariat qui nous lie depuis plusieurs années. Comme à chaque fois, de la recherche à la transaction, nous avons su compter sur l'investissement des équipes d'I-Deal Development avec la rigueur qui les caractérise. Ensemble, nous nous projetons déjà vers de nouvelles opérations, ce qui viendra encore renforcer notre histoire commune. Merci à Paul-André et Thierry » Laurent Le Mercier, Président Directeur Général.

L'équipe d'I-Deal Development a conseillé le Groupe Parthena Consultant de manière exclusive sur toutes les étapes du processus d'acquisition.

A propos d'I-Deal Development:

Fondé par Frédéric Bonan en 2005 : Avec une forte expérience des opérations de rapprochement, I-Deal Development se positionne comme un acteur à forte valeur ajoutée dans l'accompagnement des PME/ ETI à des étapes clés de leur développement. Le cabinet intervient dans des structures actionnariales complexes (fonds d'investissement, contextes familiaux...) autour de deux lignes métier : le conseil en stratégie opérationnelle, en intervenant sur le quotidien des sociétés dans leurs problématiques ; et dans tous types d'opérations de haut de bilan (cession, acquisition, augmentation de Capital, ...) permettant à l'entreprise de franchir des étapes clés de croissance.



Thierry Bloch

Directeur associé



Paul-André Jouzel

Directeur Associé