



&



I-Deal Development conseille Alan Allman Associates dans l'acquisition de la société Data eXcellence

Alan Allman Associates (AAA) est un écosystème de marques fortes créé par son président fondateur Jean-Marie Thual. Spécialiste de la **transformation digitale** des métiers, cet **écosystème multimarque** oriente sa stratégie autour de 4 pôles d'activité : conseil high-tech, conseil en industrie, conseil en stratégie et management, et marketing digital.

Alan Allman Associates est labellisé « Happy At Work », certifié ISO 9001 et médaillé Gold Ecovadis pour sa performance RSE. Alan Allman Associates est coté sur le Compartiment B d'Euronext Paris (FR0000062465 - mnémonique AAA).

Fondée en 2009 à Nieuwegein aux Pays-Bas, **Data eXcellence** est une société spécialisée dans la **migration de données**, l'amélioration de la qualité des données, la vérification et le rapprochement de celles-ci.

Data eXcellence travaille pour les banques, les assureurs, les fonds de pension, le gouvernement, l'éducation, l'industrie et les entreprises du secteur public. Environ 30% des ventes de la société sont réalisées à l'international, notamment en Suisse, en Allemagne et en Islande.

Ce rapprochement permettra à **Alan Allman Associates** de mettre en place un back-office puissant et structuré afin d'assurer la continuité de la croissance organique de la société, associée aux opérations de croissance externe. **DX** bénéficiera d'un soutien personnalisé d'**AAA** pour étudier toute opportunité de croissance externe aux Pays-Bas, en Europe et dans le reste du monde. La deuxième partie de cette stratégie est de faire de **DX le leader et le précurseur des nouvelles acquisitions d'Alan Allman Associates aux Pays-Bas**, un pays où l'écosystème n'était pas encore présent. Enfin, **AAA** sera un soutien pour **DX** dans son expansion géographique à travers le réseau d'**AAA** et son portefeuille clients.

L'équipe d'**I-Deal Development** a conseillé **Alan Allman Associates** de manière exclusive sur toutes les étapes du processus d'**acquisition**.

A propos d'I-Deal Development :

Fondé par Frédéric Bonan en 2005 : Avec une forte expérience des opérations de rapprochement, I-Deal Development se positionne comme un acteur à forte valeur ajoutée dans l'accompagnement des PME/ ETI à des étapes clés de leur développement. Le cabinet intervient dans des structures actionnariales complexes (fonds d'investissement, contextes familiaux...) autour de deux lignes métier : le conseil en stratégie opérationnelle, en intervenant sur le quotidien des sociétés dans leurs problématiques ; et dans tous types d'opérations de haut de bilan (cession, acquisition, augmentation de Capital, ...) permettant à l'entreprise de franchir des étapes clés de croissance.



Frédéric Bonan

Fondateur



Paul-André Jouzel

Directeur Associé



Jules Schoonberg

Chargé d'Affaires