



ALAN ALLMAN ASSOCIATES

I-Deal Development conseille Alan Allman Associates dans l'acquisition de la branche asiatique du groupe Keyteo

Alan Allman Associates (AAA) est un écosystème de marques fortes créé par son président fondateur, Jean-Marie Thual. Spécialiste de la transformation digitale des métiers, cet écosystème multimarque oriente sa stratégie autour de 4 pôles d'activité : conseil high-tech, conseil en industrie, conseil en stratégie et management, et marketing digital.

Alan Allman Associates est labellisé « Happy At Work », certifié ISO 9001 et médaillé Gold Ecovadis pour sa performance RSE. Alan Allman Associates est coté sur le Compartiment B d'Euronext Paris (FR0000062465 - mnémonique AAA).

Keyteo Group est un groupe international indépendant de conseil en informatique, fondé à Bruxelles en 2014 et actif en Suisse, en Belgique et au Luxembourg.

Fondé en 2015, la succursale asiatique de Keyteo est spécialisée dans la transformation digitale à travers une présence à Hong Kong, Singapour, Taïwan et Malaisie.

La Société répartit ses activités en 3 pôles : Digital consulting, Industrial engineering, Banking & Finance.

Elle emploie environ 140 experts qui opèrent pour des comptes publics et privés. Son portefeuille clients est composé de plus d'une centaine de comptes majoritairement présents dans le secteur Banque & Finance. Le secteur de l'Assurance représente 22% et le secteur de l'Hôtellerie, Casino & Divertissement correspond à 10% du chiffre d'affaires.

Ce rapprochement permettra à Alan Allman Associates d'intégrer une nouvelle marque forte au sein de son écosystème tout en renforçant sa stratégie d'expansion en Asie. Cette opération permettra à la branche asiatique d'évoluer dans un environnement international où différentes cultures se rencontrent, au sein d'un écosystème qui se développe rapidement et de manière significative. De plus, le portefeuille d'Alan Allman Associates constitue une véritable opportunité quant au développement des clients grands comptes pour la Société à l'international.

L'équipe d'I-Deal Development a conseillé Alan Allman Associates de manière exclusive sur toutes les étapes du processus d'acquisition.

A propos d'I-Deal Development :

Fondé par Frédéric Bonan en 2005 : Avec une forte expérience des opérations de rapprochement, I-Deal Development se positionne comme un acteur à forte valeur ajoutée dans l'accompagnement des PME/ ETI à des étapes clés de leur développement. Le cabinet intervient dans des structures actionnariales complexes (fonds d'investissement, contextes familiaux...) autour de deux lignes métier : le conseil en stratégie opérationnelle, en intervenant sur le quotidien des sociétés dans leurs problématiques ; et dans tous types d'opérations de haut de bilan (cession, acquisition, augmentation de Capital, ...) permettant à l'entreprise de franchir des étapes clés de croissance.



Frédéric Bonan

Fondateur



Paul-André Jouzel

Directeur Associé



Marie Develay

Chargée d'Affaires